(1)略歴・キャリア

*どんな経験・能力がありますか?*

(2)創業の動機・理由

*創業しようと思ったのはなぜですか?*

(3)事業の将来目標

*どんな夢～どんな風になりたい等～をもっていますか?*

②商品・サービスの内容と、その強み・セールスポイント(自身の経験も含む)

*どんな商品やサービスを提供するのですか?　その良いところはどんな点ですか?*

①主なターゲット層(顧客)

*どんな人たちの、どんな悩みやニーズを解決しようとするのですか?*

③価格設定・販売計画

*どれくらいの価格をイメージしていますか?　売り切り型、継続契約型などの売り方はどうしますか?*

⑤仕入計画

*材料や商品などはどこからどんなものを仕入れますか?　協働先は? 仕入れ価格は?*

⑥費用計画

*どんな経費がかかりそうですか? 例えば、給料、営業費用、店舗の賃貸料などは?*

⑧設備計画・人員計画

*機械や人材はどんなものが必要ですか?*

⑦利益計画

*売上-製造原価-販売経費=利益として、いくらくらい残しますか?*

記入日:　　　　　　　年　　　　月　　　　日

記入者:

[簡易創業プラン]

事業タイトル:

④販売促進/顧客管理のしくみ

*どのようにターゲット層の人たちに、商品・サービスを知ってもらい、購入までいってもらいますか?*

*また、購入していただいた後のアフターサービスなどは、どのようにしますか?*